

PERSBERICHT

Rotterdam, 1 juli 2019

Acquisitiebeleid internationale bedrijven heeft te weinig resultaat

Het acquisitiebeleid van de gemeente heeft in de afgelopen jaren geen impuls gegeven aan de vestiging van internationale bedrijven in de stad. Het aantal nieuwe internationale bedrijven dat zich jaarlijks in Rotterdam vestigt, is sinds 2013 niet toegenomen. Het beleid van de gemeente is gefragmenteerd en heeft geen duidelijk focus. Ook stelt de gemeente weinig middelen beschikbaar aan Rotterdam Partners, de organisatie die bedrijven ondersteunt bij hun vestiging in Rotterdam. Verder concludeert de rekenkamer in haar rapport 'Een wereld te winnen' dat de gemeente zich te veel op operationeel niveau met de uitvoering door Rotterdam Partners bemoeit.

Het aantal internationale bedrijven dat zich jaarlijks in Rotterdam vestigt, schommelt sinds 2013 tussen de zestig en zeventig bedrijven. De inspanningen van de gemeente om buitenlandse ondernemingen aan te trekken, hebben niet geleid tot een groei in het aantal nieuwe buitenlandse bedrijven. Tegelijkertijd zijn internationale bedrijfsvestigingen wel belangrijk voor de Rotterdamse economie. De bedrijfsvestigingen met een buitenlandse herkomst (ruim 3% van alle vestigingen) zijn verantwoordelijk voor 17% van de totale werkgelegenheid in Rotterdam.

Het door de gemeente gefinancierde Rotterdam Partners heeft acquisitie van buitenlandse bedrijven als één van haar hoofdtaken. Het aantal internationale bedrijven dat zich jaarlijks nieuw vestigt in Rotterdam met ondersteuning van Rotterdam Partners is echter niet groot. Jaarlijks begeleidt Rotterdam Partners dertig tot zestig bedrijven waarvan ongeveer de helft nieuw is. De andere bedrijven waren hier al langer gevestigd. Het nog bescheiden aantal ondersteunde nieuwe bedrijven is mede verklaarbaar door de beperkte middelen voor acquisitie die de gemeente Rotterdam aan Rotterdam Partners ter beschikking stelt.

De gemeente geeft in verschillende beleidsstukken aan actief in te willen zetten op het aantrekken van bedrijven uit het buitenland. Het ontbreekt echter aan een integrale strategie hiervoor. Bij betrokken acquisitieorganisaties, met name Rotterdam Partners, zorgt dit voor onduidelijkheid over welke bedrijven relevant zijn om aan te trekken. Naast een integrale strategie ontbreekt het ook aan een heldere rolverdeling tussen de gemeente en Rotterdam Partners. Dit leidt onder meer tot veel ad hoc verzoeken vanuit de gemeente over uit te voeren acquisitieactiviteiten en een te reactieve invulling van de acquisitie.

De rekenkamer beveelt aan in te zetten op een omslag naar gerichte en een actievere vorm van acquisitie. Hiervoor zijn onder meer een integrale strategie nodig met een duidelijk keuze voor gewenste typen bedrijven en passende prestatieafspraken met Rotterdam Partners. Verder vindt de rekenkamer een strikte verdeling van taken nodig tussen de gemeente en Rotterdam Partners waarbij de gemeente afstand houdt tot de uitvoering.

In zijn reactie geeft het college aan concrete invulling te willen geven aan alle aanbevelingen en deze te verwerken in een nieuw vorm te geven aanpak voor internationale acquisitie.

Noot redactie:

Het rapport 'Een wereld te winnen' is op di 2 juli 2019 vanaf 00.00 uur digitaal beschikbaar op www.rekenkamer.rotterdam.nl. Voor meer informatie kunt u contact opnemen via tel. 010-2672242.